

エンジニアリング/プロジェクトマネジメント (プロジェクト管理)

プロジェクトマネジャーのための提案・見積実践

<p>概要</p>	<p>受注獲得できる提案書作成のエッセンスと、IT プロジェクトを成功に導く精度の高い見積スキルを身に付けるための動画による学習教材です。</p> <p>顧客のシステム要件に対応したソリューションを明確にした提案を行うために、各段階における的確な見積方法と見積評価のポイントを学びます。さらに、事例によりプロジェクトマネジメントにおける早い段階での見積精度を高めるポイントを習得します。講師：佐藤義男 氏（株式会社ピーエム・アラインメント 代表取締役社長 PMI 認定PMP）</p> <p>石川島播磨重工業（現IHI）にて、CIM（コンピュータ統合生産）アプリケーション、原子力発電所検査データ収集・処理システム、A（人工知能）応用システムなどの開発経験16年。日本デジタルイクイップメントにて、プロジェクトマネジメント実践経験を活かして、新規顧客向けSIビジネスのプロジェクトマネジャーとして指揮・監督を行う。</p> <p>現在、(株)ピーエム・アラインメントを設立し、企業向けにPM コンサルティング・サービス（PM 教育、PMO 業務支援、アセスメント支援）を提供。</p> <p>2013年10月に「PMI 年間最優秀教育プロバイダー」として表彰された（日本初）。</p>
<p>対象</p>	<p>10人月以下のプロジェクトマネジャー経験者 IT プロジェクト受注獲得に関わる方</p>
<p>前提知識</p>	<p>プロジェクトマネジャー経験者、またはプロジェクトマネジメントに関する基礎的な知識を駆使し、プロジェクトリーダーとしてプロジェクトを実行できる人</p>
<p>目標</p>	<p>RFP の記載レベルを見極め、未確定仕様への対応ができるようになる。</p> <p>各段階における見積のリスク評価を行えるようになる。</p> <p>プロジェクトのフェーズにマッチした見積技法を使えるようになる。</p>
<p>学習項目</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1.要求仕様の明確化 2.提案活動の概要 3.提案書作成のポイント 4.見積作成のポイント 5.FP（ファンクションポイント）法の概要 6.SPR ファンクションポイント法による算出 7.初期段階での見積精度を高めるには <p>確認問題</p>
<p>コース期間</p>	
<p>180日</p>	<p>学習予定時間/問題数</p> <p>2時間</p>
<p>カタログコード：910</p>	